



COMUNICATO STAMPA

IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE DI ELSA SOLUTIONS HA ESAMINATO E APPROVATO I RICAVI PRECONSUNTIVI GESTIONALI AL 31 DICEMBRE 2023

Principali risultati al 31 dicembre 2023 (dati gestionali non revisionati):

- **Ricavi delle vendite preconsuntivi al 31 dicembre 2023**
pari a Euro 19,2 milioni rispetto a Euro 15,2 milioni al 31 dicembre 2022 (+26%). Rispetto al 2022, crescita dei ricavi della linea Aliant pari a +43% e + 14% della linea E-Motion;
- **Backlog al 31 dicembre 2023 (dato gestionale non soggetto a revisione contabile):**
backlog pari a Euro 11,4 milioni (valore complessivo del portafoglio ordini sottoscritti da clienti al 31 dicembre 2023 per prodotti ancora da consegnare)
- **Numero Progetti di elettrificazione della divisione ALIANT**
La divisione ALIANT ha acquisito ordinativi per 34 prototipi corrispondenti ad altrettanti progetti di elettrificazione, in aumento del 42% rispetto al dato al 2022.

Imola (BO), 30 gennaio 2024 – Il Consiglio di Amministrazione di ELSA Solutions S.p.A. (“**ELSA Solutions**” o la “**Società**”), società attiva nel settore del *motion control* e delle batterie *special purpose*, comunica che in data odierna ha esaminato e approvato i ricavi preconsuntivi gestionali al 31 dicembre 2023 oltre ad alcuni indicatori gestionali di business, non sottoposti a revisione contabile.

Davide Dal Pozzo, Amministratore Delegato di ELSA Solutions ha commentato: “*Siamo estremamente soddisfatti di aver chiuso con questi risultati un 2023 impegnativo, confermando la crescita sostanziale in atto da parte della nostra società. Allo stesso tempo entriamo nel 2024 con un importante portafoglio di ordinativi. Tuttavia, l'anno che ci attende presenta delle sfide impegnative da un punto di vista commerciale soprattutto per questo primo semestre, poiché le tensioni internazionali in corso comportano un calo della fiducia e ulteriori difficoltà ed instabilità negli approvvigionamenti di alcuni materiali, con ripercussioni a livello mondiale, unitamente al costo del danaro che rimarrà presumibilmente ancora alto - rallentando gli investimenti in impianti macchinari e beni strumentali.*

La nostra società sta perseguendo nell'attuale piano industriale sia da un punto di vista di ampliamento produttivo – in fase di ultimazione il nostro nuovo immobile - sia da un punto di vista commerciale implementando il portafoglio prodotti. Nel 2024 abbiamo pianificato la partecipazione a 3 importanti fiere internazionali per affrontare e sfidare nuovi mercati, nuovi clienti e nuovi potenziali.

Siamo confidenti che tali attività costituiscano il massimo degli effort per incrementare le nostre quote di mercato e continuare il percorso di crescita”.

Principali risultati preconsuntivi gestionali al 31 dicembre 2023

I ricavi delle vendite fanno riferimento principalmente alle due linee di Business:

- La Linea di Business E–Motion fa riferimento ad attività di system integrator di sistemi di motion control. Più precisamente offre soluzioni e componenti per l'azionamento, la gestione ed il controllo del movimento di sistemi meccanici grazie alle competenze in ambito di progettazione, assemblaggio e configurazione di sistemi completi di media e grande potenza. Inoltre, rientrano all'interno della linea i servizi di consulenza tecnica per



COMUNICATO STAMPA

l'integrazione dei sistemi all'interno dei processi aziendali.

- La Linea di Business Aliant fa riferimento alla vendita di batterie special purpose, in particolare litio e idrogeno. Più precisamente la Società si occupa della realizzazione anagrafica, della redazione della distinta base, della progettazione nuovi componenti, degli schemi elettrici, e del design del layout della batteria.

Entrambe le linee di ricavo sono rivolte a quattro tipologie di clienti: Manufacturer, End User, Service Provider e Distributori.

La seguente tabella riporta il dettaglio dei ricavi preconsuntivi gestionali delle vendite della Società per il periodo chiuso al 31 dicembre 2023 confrontati con il periodo chiuso al 31 dicembre 2022.

	<u>Al 31dicembre</u>			
	2023		2022	
EMOTION	10,30	53,65%	9,00	59,21%
ALIAANT	8,90	46,35%	6,20	40,79%
	19,20		15,20	

I dati preconsuntivi gestionali al 31 dicembre 2023 mostrano una ulteriore crescita del Valore della Produzione che per l'anno 2023 ammonta a circa Euro 19,2 milioni di €. L'incremento, (+26% circa rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente), conferma il trend di crescita della società iniziato nel 2019.

La performance, relativa principalmente ai maggiori volumi derivanti da entrambe le linee, è sostenuta in particolare dallo sviluppo dei ricavi della divisione Aliant ("Aliant" +43% circa rispetto l'analogo periodo precedente e "E-motion" +14% circa rispetto l'analogo periodo precedente).

I dati al 31 dicembre 2023 mostrano la linea E-motion quale costante principale linea di ricavo (53% sul totale), sebbene la linea Aliant continui a crescere in termini di volumi e quindi di incidenza (da un'incidenza del 40, % sul totale ricavi 2022 al 46,% nel 2023).

Progetti di elettrificazione realizzati al 31 dicembre 2023 (dato gestionale non soggetto a revisione contabile):

L'azienda, nel corso del 2023 ha acquisito ordinativi per 34 prototipi corrispondenti ad altrettanti progetti di elettrificazione relativi alla linea di prodotto ALIAANT BATTERY, in aumento del 42% rispetto al 2022 (24 progetti).

Backlog al 31 dicembre 2023 (dato gestionale non soggetto a revisione contabile):

Il Backlog al 31 dicembre 2023 (i.e., il valore complessivo del portafoglio ordini sottoscritti da clienti per prodotti ancora da consegnare) è pari a Euro 11,4 milioni che si convertirà in ricavi nell'esercizio 2024. Sulla base di tali ordini il 23 % circa è relativo alla Linea di Business E-motion e il 77% circa è relativo alla Linea di Business Aliant.

Per la natura del business non è possibile escludere eventuali ritardi nelle consegne, anche per eventuali cause non imputabili all'Emittente; dunque, la conversione in ricavi dell'esercizio corrente potrebbe confluire nell'esercizio 2025 e così per gli esercizi successivi.

Il presente comunicato stampa è disponibile presso la sede legale della Società e nella sezione *Investor Relations* del sito www.elsaweb.it.



COMUNICATO STAMPA

Per la diffusione delle informazioni regolamentate, ELSA Solutions si avvale del circuito SDIR denominato "eMarket SDIR" disponibile all'indirizzo www.emarketstorage.it gestito da SPAFID S.p.A. con sede legale in Foro Buonaparte, n.10 20121- Milano.

Contatti

Investor Relator

Daniela Dal Pozzo
Via Pietro Patarini 15, 40026 Imola (BO)
+39 0542362470
investor.relations@elsaweb.it

Euronext Growth Advisor e Specialist

MiT Sim S.p.A.
Corso Venezia 16, 20121 Milano
+39 0230561270
francesca.martino@mitsim.it

La Società

ELSA Solutions S.p.A. è una società attiva nel settore del *motion control* e delle batterie *special purpose*. La Società, costituita nel 1982, opera attraverso due linee di *business*: la linea "E-Motion", deputata all'attività di *system integrator* di sistemi di automazione industriale (*motion control*), con cui offre soluzioni e componenti per l'azionamento, la gestione e il controllo del movimento di sistemi meccanici nell'ambito dell'automazione industriale e della movimentazione di precisione, e la linea "Aliant", deputata all'attività di assemblaggio di sistemi di batterie *special purpose*, in particolare di batterie al litio e nel settore dei sistemi all'idrogeno in cui la Società opera come OEM (*Original Equipment Manufacturer*) e ODM (*Original Design Manufacturing*).