COMUNICATO STAMPA

IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE DI ELSA SOLUTIONS HA ESAMINATO E APPROVATO I RICAVI PRECONSUNTIVI GESTIONALI AL 31 DICEMBRE 2024

Principali risultati al 31 dicembre 2024 (dati gestionali non revisionati):

- **Ricavi delle vendite preconsuntivi al 31 dicembre 2024**
  pari a Euro 21,9 milioni rispetto a Euro 19,2 milioni al 31 dicembre 2023 (+14% circa). Rispetto al 2023, la crescita dei ricavi della linea Aliant è pari a circa +28% e della linea E-Motion è pari a circa 1,5%;

- **Backlog al 31 dicembre 2024 (dato gestionale non soggetto a revisione contabile):**
  backlog pari a Euro 7,1 milioni (valore complessivo del portafoglio ordini sottoscritti da clienti al 31 dicembre 2024 per prodotti ancora da consegnare)

- **Numero Progetti di elettrificazione della divisione ALIANT**
  La divisione ALIANT ha acquisito ordinativi per 32 prototipi corrispondenti ad altrettanti progetti di elettrificazione, rispetto ai 34 progetti acquisiti nell'anno 2023.

Imola (BO), 29 gennaio 2025 – Il Consiglio di Amministrazione di ELSA Solutions S.p.A. ("**ELSA Solutions**" o la "**Società**"), società attiva nel settore del *motion control* e delle batterie *special purpose,* comunica che in data odierna ha esaminato e approvato i ricavi preconsuntivi gestionali al 31 dicembre 2024 oltre ad alcuni indicatori gestionali di business, non sottoposti a revisione contabile.

Davide Dal Pozzo, Amministratore Delegato di ELSA Solutions ha commentato: *"I dati al 31 dicembre 2024 rappresentano una brillante performance, nonostante il contesto di incertezza. Abbiamo continuato a investire in Ricerca e Sviluppo rispettando il nostro piano strategico, riscontrando interesse tra i nostri clienti e continuando a ottimizzare insieme a loro i nuovi prodotti. La crescita è coerente con il nostro piano industriale e con le linee guida strategiche presentate in sede di IPO al mercato e lo sviluppo conseguito nella linea di business Aliant, cresciuta da Euro 6,2 milioni di ricavi nel 2022 ad Euro 11,4 milioni circa nel 2024, risulta di enorme rilievo, essendo sintomatica di un aumento delle quote di mercato. Continuiamo ad investire in modo mirato e selettivo in questi ambiti e contestualmente a sostenere la crescita nel settore E-motion, che più risente delle difficoltà legate al contesto macroeconomico europeo in forte rallentamento. Ci auguriamo che la situazione geopolitica globale si stabilizzi così da consentire una ripresa degli investimenti. Tuttavia, per entrambe le business line continuiamo ad adottare un approccio prudente nel breve periodo."*

Principali risultati preconsuntivi gestionali al 31 dicembre 2024

I ricavi delle vendite fanno riferimento principalmente alle due linee di Business:

- La Linea di Business E–Motion fa riferimento ad attività di system integrator di sistemi di motion control. Più precisamente offre soluzioni e componenti per l'azionamento, la gestione ed il controllo del movimento di sistemi meccanici grazie alle competenze in ambito di progettazione, assemblaggio e configurazione di sistemi completi di media e grande potenza. Inoltre, rientrano all'interno della linea i servizi di consulenza tecnica per l'integrazione dei sistemi all'interno dei processi aziendali.
- La Linea di Business Aliant fa riferimento alla vendita di batterie special purpose, in particolare litio e

idrogeno. Più precisamente la Società si occupa della realizzazione anagrafica, della redazione della distinta base, della progettazione nuovi componenti, degli schemi elettrici, e del design del layout della batteria.

Entrambe le linee di ricavo sono rivolte a quattro tipologie di clienti: Manufacturer, End User, Service Provider e Distributori.

La seguente tabella riporta il dettaglio dei ricavi preconsuntivi gestionali delle vendite della Società per il periodo chiuso al 31 dicembre 2024 confrontati con il periodo chiuso al 31 dicembre 2023.

	31/12/2024	%	31/12/2023	%
EMOTION	10,5	47,9%	10,3	53,7%
ALIANT	11,4	52,1%	8,9	46,3%
TOTALE	21,9		19,2	

I dati preconsuntivi gestionali al 31 dicembre 2024 mostrano una ulteriore crescita dei Ricavi che ammontano a circa 21,9 milioni di €, con un incremento di circa il 14% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente.

I dati al 31 dicembre 2024 evidenziano come la linea Aliant - che ha registrato ricavi pari a circa € 11,4 milioni rispetto agli € 8,9 milioni del 2023 e € 6,2 milioni circa del 2022 - abbia trascinato la crescita sia in termini di volumi sia in termini di incidenza, rappresentando circa il 52% dei ricavi totali rispetto al 46% dell'anno precedente.

La performance, relativa principalmente ai maggiori volumi derivanti dalla linea di business Aliant con una crescita di circa il 28% rispetto al 31 dicembre 2023, è stata comunque sostenuta anche dalla divisione Emotion che ha realizzato un volume di ricavi in leggera crescita rispetto al periodo precedente (+1,5% rispetto al 31 dicembre 2023) mantenendo comunque un trend di sviluppo dal 2022, anno in cui la linea Emotion aveva registrato ricavi per circa € 9,1 milioni, pur in un contesto macroeconomico complesso.

Progetti di elettrificazione realizzati al 31 dicembre 2024 (dato gestionale non soggetto a revisione contabile):

L'azienda, nel corso del 2024 ha acquisito ordinativi per 32 prototipi corrispondenti ad altrettanti progetti di elettrificazione relativi alla linea di prodotto ALIANT BATTERY, sostanzialmente in linea rispetto al 2023 (34 progetti).

Backlog al 31 dicembre 2024 (dato gestionale non soggetto a revisione contabile):

Il Backlog al 31 dicembre 2024 (i.e., il valore complessivo del portafoglio ordini sottoscritti da clienti per prodotti ancora da consegnare) è pari a circa Euro 7,1 milioni che si convertirà in ricavi nell'esercizio 2025. Sulla base di tali ordini il 25% circa è relativo alla Linea di Business E-motion e il 75% circa è relativo alla Linea di Business Aliant.

Per la natura del business non è possibile escludere eventuali ritardi nelle consegne, anche per eventuali cause non imputabili alla Società; dunque, la conversione in ricavi dell'esercizio corrente potrebbe confluire nell'esercizio 2026 e così per gli esercizi successivi.

****

Il presente comunicato stampa è disponibile presso la sede legale della Società e nella sezione *Investor Relations* del sito www.elsaweb.it.

****

COMUNICATO STAMPA

Per la diffusione delle informazioni regolamentate, ELSA Solutions si avvale del circuito SDIR denominato "eMarket SDIR" disponibile all'indirizzo www.emarketstorage.it gestito da SPAFID S.p.A. con sede legale in Foro Buonaparte, n.10 20121- Milano.

****

Contatti

Investor Relator
Daniela Dal Pozzo
Via Pietro Patarini 15, 40026 Imola (BO)
+39 0542362470
investor.relations@elsaweb.it

Euronext Growth Advisor e Specialist
MiT Sim S.p.A.
Corso Venezia 16, 20121 Milano
+39 0230561270
francesca.martino@mitsim.it

La Società

ELSA Solutions S.p.A. è una società attiva nel settore del *motion control* e delle batterie *special purpose*. La Società, costituita nel 1982, opera attraverso due linee di *business*: la linea "E-Motion", deputata all'attività di *system integrator* di sistemi di automazione industriale (*motion control*), con cui offre soluzioni e componenti per l'azionamento, la gestione e il controllo del movimento di sistemi meccanici nell'ambito dell'automazione industriale e della movimentazione di precisione, e la linea "Aliant", deputata all'attività di assemblaggio di sistemi di batterie *special purpose*, in particolare di batterie al litio e nel settore dei sistemi all'idrogeno in cui la Società opera come OEM (*Original Equipment Manufacturer*) e ODM (*Original Design Manufacturing*).