



## COMUNICATO STAMPA

### IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE DI ELSA SOLUTIONS HA ESAMINATO E APPROVATO I RICAVI PRECONSUNTIVI GESTIONALI AL 31 DICEMBRE 2025

#### Principali risultati al 31 dicembre 2025 (dati gestionali non revisionati):

- **Ricavi delle vendite preconsuntivi al 31 dicembre 2025**  
pari a Euro 17,7 milioni rispetto a Euro 21,9 milioni al 31 dicembre 2024 (flessione del 19% circa).
- **Backlog al 31 dicembre 2025 (dato gestionale non soggetto a revisione contabile):**  
backlog pari a Euro 5,1 milioni (valore complessivo del portafoglio ordini sottoscritti da clienti al 31 dicembre 2025 per prodotti ancora da consegnare)
- **Numero Progetti di elettrificazione della divisione ALIANT**  
La divisione ALIANT ha acquisito ordinativi per 44 prototipi corrispondenti ad altrettanti progetti di elettrificazione, rispetto ai 32 progetti acquisiti nell'anno 2024.

**Imola (BO), 28 gennaio 2026** – Il Consiglio di Amministrazione di ELSA Solutions S.p.A. (“**ELSA Solutions**” o la “**Società**”), società attiva nel settore del *motion control* e delle batterie *special purpose*, comunica che in data odierna ha esaminato e approvato i ricavi preconsuntivi gestionali al 31 dicembre 2025 oltre ad alcuni indicatori gestionali di business, non sottoposti a revisione contabile.

**Davide Dal Pozzo**, Amministratore Delegato di ELSA Solutions ha commentato: *“I dati al 31 dicembre 2025 rispecchiano la naturale evoluzione del contesto di incertezza e del momento di contrazione del mercato che stiamo vivendo da circa 12 mesi a questa parte, da noi ampiamente previsto. Nonostante le flessioni di entrambe le business lines abbiamo cercato di compensare l’effetto negativo dei minori volumi migliorando la produttività. In uno scenario in cui continuano le tensioni sul fronte macroeconomico e geopolitico, abbiamo proseguito nel nostro piano strategico di Ricerca & Sviluppo. Alla luce dell’interesse riscontrato sui nostri prodotti ed all’elevato numero di prototipi di elettrificazione della divisione ALIANT, 44 progetti nel 2025 rispetto ai 32 del 2024, confidiamo che ciò favorirà una inversione di tendenza rispetto ai risultati raggiunti al 31 dicembre 2025. Tuttavia, in assenza di ulteriori cambiamenti, per entrambe le business line continuiamo ad adottare un approccio prudente nel breve periodo.”*

#### Principali risultati preconsuntivi gestionali al 31 dicembre 2025

I ricavi delle vendite fanno riferimento principalmente alle due linee di Business:

- La Linea di Business E–Motion fa riferimento ad attività di system integrator di sistemi di motion control. Più precisamente offre soluzioni e componenti per l’azionamento, la gestione ed il controllo del movimento di sistemi meccanici grazie alle competenze in ambito di progettazione, assemblaggio e configurazione di sistemi completi di media e grande potenza. Inoltre, rientrano all’interno della linea i servizi di consulenza tecnica per l’integrazione dei sistemi all’interno dei processi aziendali.
- La Linea di Business Aliant fa riferimento alla vendita di batterie special purpose, in particolare litio e idrogeno. Più precisamente la Società si occupa della realizzazione anagrafica, della redazione della distinta base, della progettazione nuovi componenti, degli schemi elettrici, e del design del layout della batteria.



## COMUNICATO STAMPA

Entrambe le linee di ricavo sono rivolte a quattro tipologie di clienti: Manufacturer, End User, Service Provider e Distributori.

La seguente tabella riporta il dettaglio dei ricavi preconsuntivi gestionali delle vendite della Società per il periodo chiuso al 31 dicembre 2025 confrontati con il periodo chiuso al 31 dicembre 2024.

ricavi	31/12/2025	%	31/12/2024	%	+/- 2025/2024
<b>E-MOTION</b>	8,4	47,2%	10,5	47,9%	-20,4%
<b>ALIAANT</b>	9,3	52,8%	11,4	52,1%	-17,9%
<b>TOTALE</b>	<b>17,7</b>		<b>21,9</b>		<b>-19,1%</b>

I dati dei ricavi preconsuntivi gestionali al 31 dicembre 2025 che ammontano a circa 17,7 milioni di €, mostrano una flessione del 19,1% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente, in recupero rispetto al primo semestre dell'anno.

I dati al 31 dicembre 2025 evidenziano come entrambe le linee di Business hanno mantenuto sostanzialmente la medesima incidenza sul fatturato rispetto al periodo precedente. In termini di volumi, la linea E-Motion, maggiormente esposta al clima di incertezza geopolitica mondiale e alla debolezza del settore manifatturiero, ha subito una flessione dei ricavi lievemente superiore alla linea Aliant.

In un contesto macroeconomico ancora estremamente instabile, i risultati al 31 dicembre 2025, sono stati influenzati dalle tensioni mondiali che rappresentano una minaccia per il sistema industriale.

### **Progetti di elettrificazione realizzati al 31 dicembre 2025 (dato gestionale non soggetto a revisione contabile):**

L'azienda, nel corso del 2025 ha acquisito ordinativi per 44 prototipi corrispondenti ad altrettanti progetti di elettrificazione relativi alla linea di prodotto ALIAANT BATTERY, in netta crescita rispetto ai 32 progetti acquisiti nel 2024.

### **Backlog al 31 dicembre 2025 (dato gestionale non soggetto a revisione contabile):**

Il Backlog al 31 dicembre 2025 (i.e., il valore complessivo del portafoglio ordini sottoscritti da clienti per prodotti ancora da consegnare) è pari a circa Euro 5,1 milioni che si convertirà in ricavi nell'esercizio 2026. Sulla base di tali ordini il 30% circa è relativo alla Linea di Business E-Motion e il 70% circa è relativo alla Linea di Business Aliant.

Per la natura del business non è possibile escludere eventuali ritardi nelle consegne, anche per eventuali cause non imputabili alla Società; dunque, la conversione in ricavi dell'esercizio corrente potrebbe confluire nell'esercizio 2027 e così per gli esercizi successivi.

\*\*\*\*

Il presente comunicato stampa è disponibile presso la sede legale della Società e nella sezione *Investor Relations* del sito [www.elsaweb.it](http://www.elsaweb.it).

\*\*\*\*

Per la diffusione delle informazioni regolamentate, ELSA Solutions si avvale del circuito SDIR denominato "eMarket SDIR" disponibile all'indirizzo [www.emarketstorage.it](http://www.emarketstorage.it) gestito da SPAFID S.p.A. con sede legale in



## COMUNICATO STAMPA

Foro Buonaparte, n.10 20121- Milano.

\*\*\*\*

### Contatti

#### Investor Relator

Daniela Dal Pozzo

Via Pietro Patarini 15, 40026 Imola (BO)

+39 0542362470

[investor.relations@elsaweb.it](mailto:investor.relations@elsaweb.it)

#### Euronext Growth Advisor e Specialist

MiT Sim S.p.A.

Corso Venezia 16, 20121 Milano

+39 0230561270

[francesca.martino@mitsim.it](mailto:francesca.martino@mitsim.it)

### La Società

ELSA Solutions S.p.A. è una società attiva nel settore del *motion control* e delle batterie *special purpose*. La Società, costituita nel 1982, opera attraverso due linee di *business*: la linea "E-Motion", deputata all'attività di *system integrator* di sistemi di automazione industriale (*motion control*), con cui offre soluzioni e componenti per l'azionamento, la gestione e il controllo del movimento di sistemi meccanici nell'ambito dell'automazione industriale e della movimentazione di precisione, e la linea "Aliant", deputata all'attività di assemblaggio di sistemi di batterie *special purpose*, in particolare di batterie al litio e nel settore dei sistemi all'idrogeno in cui la Società opera come OEM (*Original Equipment Manufacturer*) e ODM (*Original Design Manufacturing*).